مجموعة إي اف چي القابضة ش.م.م **EFG Holding**



۱۹ مايو ۲۰۲۵

السادة/ إدارة الإفصاح بالبورصة المصرية

تحية طيبة وبعد،

نتشرف بأن نرفق لسيادتكم البيان الصادر عن مجموعة إي اف چي القابضة اليوم.

وتفضلوا بقبول وافر التحية والتقدير،

بسنت عبدالمنصف

رئيس إدارة علاقات المستثمرين

EFG Holding مجموعة إن اف چي القابضة ش.م.م 01

ت PP3roffor 1+ ف 3P V 401599 مبنى رقم ت١٢٩ ، المرحلة الثالثة ، القربة الذكية ، الكيلو ٢٨ ، طريق القاهرة اسكندرية الصحراوي، ص ت ١٢٥٧٧،٢٢ Building No. B129, Phase 3, Smart Village, Km 28, Cairo Alexandria Desert Road, P.O. Box 220, 12577 T+20 02 3535 6499 F+20 02 3537 0942 CR No. 12665 - Reg. No. 223 on 11/6/1998 efghldg.com





إي اف چي فاينانس توافق على استحواذ «مكسب-واسوكو» على «فاتورة» لتعزيز التوسع في الخدمات بين الشركات والتكنولوجيا المالية عبر أفريقيا

شراكة استراتيجية تعزز منصبة التجارة الالكترونية وسلاسل الإمداد وتفتح أفاقًا جديدة للنمو في أفريقيا

القاهرة، مصر - 19 مايو ٢٠٢٥

أعلنت إي اف چي فاينانس، التابعة لمجموعة إي اف چي القابضة، عن إتمام اتفاق مع شركة «مكسب-واسوكو»، التطبيق الرائد في مجالات التجارة الالكترونية وسلاسل الإمداد، للاستحواذ على شركة فاتورة، منصة التجارة الإلكترونية بين الشركات (B2B) في مصر. وبموجب هذه الشراكة، تستحوذ إي اف چي فاينانس على حصة في مكسب-واسوكو، وتحصل على مقعد بمجلس الإدارة، لتصبح مساهم ذو حصة مؤثرة في الشركة.

تمثل هذه الخطوة مرحلة محورية في استراتيجية مكسب لتوحيد السوق الأفريقية في مجالي التجارة الإلكترونية والخدمات المالية الرقمية. بعد اندماج مكسب مع واسوكو العام الماضي، الذي وسّع نطاق عملها ليشمل كينيا ورواندا وتنزانيا، تواصل الشركة تحقيق رؤيتها ببناء منصة تكنولوجية متكاملة تلائم احتياجات الأسواق المحلية عبر قارة أفريقيا.

وصرّح **بلال المغربل، الرئيس التنفيذي لشركة مكسب واسوكو:** "استحواذنا على فاتورة ليس مجرد توسع، بل هو تجسيد لطموحنا في أن نصبح الشريك الأساسي لتجار التجزئة في أفريقيا. بدمج القوة التشغيلية، وتنوع المنتجات، وحلول التكنولوجيا المالية المتقدمة، نعيد تعريف تجربة البيع بالتجزئة في القارة."

ومع دمج فاتورة بالكامل داخل منصة مكسب واسوكو وتوحيدها تحت العلامة التجارية للشركة، سيتمكن التجار من الوصول الفوري إلى باقة أوسع من المنتجات – وهو عنصر أساسي في سوق يشهد تشتئًا في سلسلة التوريد، حيث لا يستطيع موزع واحد تلبية جميع الاحتياجات. وتبرز القيمة المضافة لفاتورة من خلال شبكتها الواسعة التي تشمل أكثر من ٦٢٦ تاجر جملة في ١٦ مدينة، منها ٥ مدن جديدة بالنسبة للمنصة، يضمن مرونة أكبر لتجار التجزئة من الحجم الصغير والمتوسط.

و علَّق **علاء العفيفي، الرئيس التنفيذي لشركة إي اف چي فاينانس:** "نفخر بالدخول في هذه الشراكة مع مكسب-واسوكو، التي تسهم في إعادة تشكيل مشهد التجزئة وسلاسل الإمداد في المنطقة. إن دمج فاتورة ضمن هذا الكيان سيسهم بشكل مباشر في دفع عجلة النمو، ويُجسّد دورنا كمساهم رئيسي و عضو في مجلس الإدارة – بدعم من مجموعة إي اف چي القابضة – التزامنا الراسخ بدعم الابتكار في قطاع التكنولوجيا المالية."

بالإضافة إلى ذلك، ستتيح حلول مكسب المالية المدمجة تسهيلات ائتمانية أوسع لتجار التجزئة، ما يمنحهم الحصول على رأس المال العامل اللازم لزيادة مخزونهم، وبيع المزيد من السلع، وتنمية أعمالهم بشكل مستدام.

تأسست فاتورة في ٢٠١٩، واستحوذت عليها تنميه، التابعة لإي اف جي القابضة، عام ٢٠٢٢ وتقدم نموذجًا رقميًا خفيف الأصول يتكامل بسلاسة مع سلسلة التوريد الشاملة التي تقدمها مكسب، من الشراء حتى التسليم، ما يوسّع نطاق الوصول إلى الموردين، ويعزز قيمة الخيارات والكفاءة.

من المتوقع أن يُسهم هذا الدمج في تحقيق نمو ملحوظ في الإيرادات وكفاءة العمليات خلال فترة تتراوح بين ١٢ إلى ١٨ شهرًا. وعلى المدى القريب، يُقدِّر أن تمثل فاتورة نحو ٢٠٪ من إيرادات مكسب في مصر بنهاية العام، مع مؤشرات قوية على نمو مضاعف عند تطبيق النموذج في أسواق الشركة الأفريقية الأخرى.





منذ اندماج مكسب مع واسوكو، سجّلت الشركة نموًا بارزًا في مجالي التكنولوجيا المالية والتجارة الإلكترونية. فقد ضاعفت نشاطها المالي في مصر، وتوسعت إلى المغرب، وتقدم اليوم حلول تمويل تغطي أكثر من ٩٪ من مبيعات التجارة الإلكترونية – ما يعكس الطلب المتزايد من التجار على الخدمات المالية الرقمية. كما أدت التحسينات التشغيلية واتفاقيات التوريد الأفضل إلى تعزيز قدرة سلاسل الإمداد في المنطقة، وتهيئة الساحة لتوسع قابل للاستدامة.

تعمل مكسب واسوكو وإي اف چي فاينانس معًا على رسم مستقبل تجارة التجزئة في أفريقيا – من خلال نظام متكامل يعتمد على التكنولوجيا، ويمنح التجار أدوات النمو، ويعزز كفاءة سلسلة الإمداد، ويدفع التنمية الاقتصادية على مستوى القارة.

-نهاية البيان-

عن مجموعة إي اف حي القابضة:

تحظى مجموعة إي اف چي القابضة كود (EGX: HRHO.CA – LSE: EFGD) بتواجد مباشر في ٧ دول عبر قارتين، حيث نشأت الشركة في السوق المصري، وتوسعت على مدار أربعة عقود من الإنجاز المتواصل. وقد ساهمت قطاعات الأعمال الثلاثة، بنك الاستثمار (إي اف چي هيرميس) ومنصة التمويل غير المصرفي (إي اف چي فاينانس) والبنك التجاري (بنك نكست)، في ترسيخ المكانة الرائدة التي تنفرد بها المجموعة وتعزيز قدرتها على إطلاق المزيد من المنتجات والخدمات المالية، بما يساهم في تقديم باقة شاملة من الخدمات لتلبية احتياجات عملائها من الأفراد والشركات بمختلف أحجامها والوصول إلى عملاء جدد.

وتعد إي اف جي هيرميس بنك الاستثمار الرائد في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، وذلك عبر تقديم باقة فريدة من الخدمات المالية والاستثمارية، تتنوع بين الخدمات الاستشارية وإدارة الأصول والوساطة في الأوراق المالية والبحوث والاستثمار المباشر. وفي السوق المصري، وتمتلك مجموعة إي اف جي القابضة منصة رائدة في خدمات التمويل غير المصرفي وهي إي اف جي فيناتس، والتي تغطي أنشطة متعددة تتضمن شركة تنميه، الشركة الرائدة في تقديم الخدمات المصري، وتمتلك مجموعة إي اف جي القابضة منصة رائدة في خدمات التمويل غير المصرفي وهي إي اف جي في فيناتس، والتي تغطي أنشطة متعددة تتضمن شركة تنميه، الشركة الرائدة في تقديم الخدمات المصرفي وهي إي اف جي في في المصري، وتمتلك مجموعة إي اف جي القابضة منصة رائدة في خدمات التمويل غير المصرفي وهي إي اف جي في فيناتس، والتي تغطي أنشطة متعددة تتضمن شركة تنميه، الشركة الرائدة في تقديم الخدمات المالية في مصر، وبالأخص للمشروعات متناهية الصغر، ومنصة التأجير التمويلي والتخصيم إي اف جي العلول المالية في مصر، وبالأخص للمشروعات متناهية الصغر، ومنصة التأجير التمويلي والتخصيم إي اف جي العلول المالية في مصر، وبالأخص للمشروعات المالية وشركة بداية للتمويل العقاري وشركة كلف للتأمين، وشركة إي التمويلية، وشركة علي العمول المويل المويل وشركة بداية المعويل العقاري وشركة كلف للتأمين، وشركة إي التمويلية، وشركة علي التمويلية، وشركة إي المويلية إي التمويلي والتخصيم إي اف جي للتمويل إي المويلي وشركة كلف للتأمين، وشركة إي التمويلية، وشركة بي لتمويل المويل المقاري وشركة كمن وشركة إي من خلال بنك نكست، البنك الرائد في مصر والمتخصص في تقديم باقة متكاملة من الحلول المصرفية للأفراد من خلال بنك نكست، البنك الرائد في مصر والمتخصص في تقديم باقة متكاملة من الحلول المصرفية للأفراد والشركات.

نفخر بالتواجد في: مصر | الإمارات العربية المتحدة | المملكة العربية السعودية | الكويت | البحرين | كينيا | نيجيريا.

للاطلاع على المزيد، يُرجى زيارة:

www.efghldg.com

لمزيد من المعلومات يرجى الاتصال على:

مي الجمال

رئيس قطاع التسويق والاتصالات بمجموعة إي اف چي القابضة

melgammal@efghldg.com

عمر سلامة





نائب رئيس أول للاتصالات والعلاقات العامة بمجموعة إي اف چي القابضة

osalama@efghldg.com

قطاع العلاقات الإعلامية بمجموعة إي اف حي القابضة

PublicRelations@efghldg.com

عن مكسب واسوكو:

هي شركة التكنولوجيا الرائدة في أفريقيا للتجارة الإلكترونية والحلول المالية المركزة والتي تستهدف تجار التجزئة في مختلف المجالات.

في عام ٢٠٢٤، اندمجت شركتا مكسب وواسوكو في أكبر عملية دمج في قطاع شركات التكنولوجيا في أفريقيا، ويفتح ذلك الدمج المجال لمئات الألاف من التجار الاستفادة من التكنولوجيا والمنتجات والخبرات المختلفة لدى الشركتين للتجار في شمال أفريقيا من خلال مكسب في كلا من مصر والمغرب وكذلك في شرق أفريقيا من خلال واسوكو في كلا من كينيا ورواندا وتنزانيا .

تُمكِّن الشركة المُدمجة التجار وأصحاب متاجر السلع الاستهلاكية الذين لا يحصلون على خدمات كافية، من خلال توفير إمكانية الوصول إلى سلع عالية الجودة، وأسعار تنافسية، وخدمات مالية متكاملة من خلال تطبيق موحد متكامل على هو اتفهم المحمولة. يمكن لتجار التجزئة إدارة محالهم وزيادة أرباحهم من خلال طلب المنتجات والقيام بالعمليات المالية المختلفة على مدار ٢٤ ساعة، بالإضافة إلى الحصول على رأس مال تمويلي يلبي احتياجاتهم التي يصعب على مقدمي الخدمات التقليدية تلبيتها لهذه الشريحة العريضة من التجار .

ملاحظة حول البيانات التطلعية

في هذا البيان الصحفي، قد تصدر «مجموعة إي اف جي القابضة» بيانات تطلعية، مثل بيانات حول توقعات الإدارة والأهداف الاستر اتبجية وفرص النمو وآفاق الأعمال. هذه البيانات التطلعية ليست حقائق تاريخية، ولكنها بدلاً من ذلك تمثل فقط إيمان «مجموعة إي اف جي القابضة» فيما يتعلق بالأحداث المستقبلية، والعديد منها غير مؤكد وخارج سيطرة الإدارة، ويتضمن من بين أمور أخرى تقلبات الأسواق المالية والإجراءات والمبادرات التي يتخذها المنافسون الحاليون والمحتملون والظروف الاقتصادية العامة وتأثير التشريعات واللوائح والإجراءات التنظيمية الحالية المعاقبة. ويناءً على ذلك، يُحذر القراء من الاعتماد بشكل غير مبرر على البيانات التطلعية، والتي لا تكتب فقط إلا اعتبارًا من تاريخ تقديمها.





EFG Finance Approves Acquisition of Fatura by MaxAB-Wasoko, Accelerating Pan-African B2B and Fintech Services Rollout and Ambitious Expansion

Strategic Partnership Solidifies E-Commerce & Supply Chain Platform, Unlocks New Value for Retailers, and Signals Bold Growth Across Africa

Cairo, Egypt – May 19, 2025

EFG Finance, an EFG Holding company, proudly announces it has reached an agreement for MaxAB-Wasoko, the region's leading e-commerce and supply chain super app, to acquire Fatura, its Egypt-based B2B e-marketplace. This multifaceted partnership results in EFG Finance becoming a significant shareholder in MaxAB-Wasoko and securing a seat on its board.

This acquisition marks a pivotal step in MaxAB's broader strategy to consolidate the B2B ecommerce and fintech space across Africa. Following last year's transformative merger with Wasoko, which expanded their footprint into Kenya, Rwanda, and Tanzania, MaxAB-Wasoko continues to execute on its vision to create a truly pan-African platform that delivers comprehensive, tech-enabled solutions tailored to local market needs.

"The acquisition of Fatura is more than a growth play; it's the realization of our ambition to become the go-to, one-stop-shop for retailers throughout Africa," said **Belal El-Megharbel, CEO of MaxAB-Wasoko**. "By bringing together operational strength, product depth, and innovative fintech offerings, we're setting a new standard for retail across the region."

With Fatura fully integrated into the MaxAB-Wasoko platform and unified under the company's brand, retailers will immediately benefit from a broader, more comprehensive product assortment, critical in a fragmented supply chain environment where no single distributor can meet all retailer needs. Fatura's impressive reach, having onboarded over 626 wholesalers in 16 cities (including five new cities for the platform, ensures greater flexibility and convenience for small and medium-sized retailers.

Aladdin ElAfifi, CEO of EFG Finance, stated: "We are thrilled to partner with MaxAB-Wasoko as they reshape the retail and supply chain sectors. Integrating Fatura will drive meaningful business growth, and our role as a significant shareholder and board member supported by EFG Holding reinforces our commitment to fostering innovation in the fintech space".

Additionally, MaxAB's embedded financial services will unlock expanded credit access for purchases made by its expanding merchant network. This innovative, tech-driven approach empowers retailers with the working capital needed to stock more, sell more, and grow their businesses sustainably.

Fatura, founded in 2019 and acquired by Tanmeyah (an EFG Holding subsidiary) in 2022, brings a scalable, asset-light marketplace model that perfectly complements MaxAB's robust end-to-end supply chain from procurement to last-mile delivery. This combination unlocks access to a broader range of suppliers and products, delivering unmatched value through choice and convenience.

The integration is expected to drive significant topline growth and operational efficiency over the next 12–18 months. In the near term, the Fatura marketplace is projected to contribute approximately 25% of MaxAB's Egypt revenue by year-end, with strong momentum and exponential growth anticipated as the model is rolled out across the company's other African markets.

Since the merger of Wasoko and MaxAB, the combined entity has achieved remarkable growth across its fintech and e-commerce verticals. The company's fintech business has doubled in Egypt, expanded to Morocco, and now provides credit solutions that finance over 9% of e-commerce sales, underscoring strong demand from retailers for digital financial services. Operational enhancements and improved supplier terms have further strengthened the company's regional supply chain capabilities, setting the stage for scalable expansion.

Together, MaxAB-Wasoko and EFG Finance are building the future of African retail an integrated, tech-enabled ecosystem that empowers retailers, improves supply chain efficiency, and propels economic growth across the continent.

-End of Release-

About EFG Holding

EFG Holding (EGX: HRHO.CA – LSE: EFGD) is a financial institution that boasts a remarkable 40-year legacy of success in seven countries spanning two continents. Operating within three distinct verticals — the Investment Bank (**EFG Hermes**), Non-Bank Financial Institutions (NBFI) (**EFG Finance**), and Commercial Bank (**Bank NXT**) — the company provides a comprehensive range of groundbreaking financial products and services tailored to meet the needs of a diverse clientele, including individual clients and businesses of all sizes.

EFG Hermes, the leading investment bank in the Middle East and North Africa (MENA), offers extensive financial services, encompassing advisory, asset management, securities brokerage, research, and private equity. In its domestic market, EFG Holding serves as a universal bank, with **EFG Finance** emerging as the fastest-growing NBFI platform, comprising **Tanmeyah**, a microfinance player, **EFG Corp-Solutions**, which provides leasing and factoring services, **Valu**, a universal financial technology powerhouse, **Bedaya** for mortgage finance, **Kaf** for insurance and **EFG Finance SMEs** which provides financial services for small and medium enterprises. Furthermore, the company delivers commercial banking solutions through **Bank NXT**, an integrated retail and corporate banking product provider in Egypt.

Proudly present in: Egypt | United Arab Emirates | Saudi Arabia | Kuwait | Bahrain | Kenya | Nigeria

Learn more about us at <u>www.efghldg.com</u>

About MaxAB-Wasoko

MaxAB-Wasoko is Africa's leading retail e-commerce and supply chain super app, serving informal retailers across the Middle East and Africa.

In 2024, MaxAB and Wasoko finalized a landmark merger, bringing together two pioneering forces in digital retail infrastructure – MaxAB's market leadership in Egypt and Morocco, and Wasoko's dominance in Kenya, Tanzania, and Rwanda.

The combined company empowers hundreds of thousands of underserved merchants and local shop owners by providing access to quality goods, competitive pricing, and integrated financial services through a unified, mobile-first super app. Retailers can restock inventory with free 24 hours delivery, access working capital through embedded financing solutions, and leverage digital tools to grow their businesses and improve livelihoods.

For further information, please contact:

May El Gammal

Group Chief Marketing & Communications Officer of EFG Holding

melgammal@efghldg.com

Omar Salama

Associate Director of Communications of EFG Holding

osalama@efghldg.com

The EFG Holding Public Relations Team

PublicRelations@efghldg.com

Note on Forward-Looking Statements

In this press release, EFG Holding may make forward-looking statements, including, for example, statements about management's expectations, strategic objectives, growth opportunities, and business prospects. These forward-looking statements are not historical facts but instead represent only EFG Holding's belief regarding future events, many of which, by their nature, are inherently uncertain and are beyond management's control and include, among others, financial market volatility; actions and initiatives taken by current and potential competitors; general economic conditions and the effect of current, pending, and future legislation, regulations and regulatory actions. Accordingly, the readers are cautioned not to place undue reliance on forward-looking statements, which speak only as of the date on which they are made.